

Gute Leute brauche gute Systeme.

Der neue Systemvertrieb kombiniert die bewährten Ansätze des Consulting (Konzepte, Sales, Leadership) mit den Stärken des Network Marketing (Spirit, System, Effizienz).

Egal ob du Selbständiger, Angestellter, Start-up Unternehmer, Networker, Vertriebler, vielleicht schon Führungskraft bist oder am Beginn der Verwirklichung deiner Vision stehst – In diesem **kostenlosen Webinar „Basics im Systemvertrieb“** bekommst du entscheidenden Content.

SYSTEM Webinar by **DK**



M

otivation. System.
Performance. **Your Next
Level wartet auf dich!**

Kennst du die 5 Basics für Erfolg im Systemvertrieb?

In diesem kostenlosen Webinar hast Du die Chance die 5 entscheidenden Fähigkeiten für mehr Erfolg professionell, modern und sofort umsetzbar erklärt zu bekommen.

Ich zeige Dir wie die bewährten Ansätze des Consultings mit den Stärken des Network Marketings auf höchstem Niveau kombiniert werden und du bist sofort produktiver.

Außerdem kannst du mich in diesen 90 Minuten kennenlernen und kannst dann entscheiden ob Stil, Inspiration, Inhalt und Konzepte deinen Vorstellungen entsprechen.

Hier nun die wichtigen **Tipps** und kurze Erklärungen **zu den 5 Basics im Systemvertrieb** als Orientierung für dich - notiere dir beim Lesen sofort deine Ideen:

Rekrutieren

Rekrutieren als Schlüsselqualifikation begreifen! Verstehen warum so viele scheitern. Wer soll wen und wie rekrutieren? Über einen einfachen, multiplizierbaren Prozess verfügen. Tägliche Umsetzung.

Motivieren

Der Begriff der Motivation. Muss man ein Motivationsmagier sein? Wunsch oder Ziel? Ein klares System um den Heartbreaker zu finden. Out of the box Denkweise. Die Macht der 100% Mentalität.

Rekrutieren, Motivieren, Trainieren, Aktivieren und Multiplizieren

DK
DAVID
KÖSSLDORFER

Genau das sind die 5 Basics für Erfolg.

Natürlich kennst du diese Themen, aber kannst du sie? Ist es dir auch gelungen diese herkömmlichen Abläufe und Strategien mit System in das moderne Zeitalter zu transportieren?

Zu viele arbeiten zu viel für zu wenig.

Dieses Webinar wird dir helfen mit deinen Handlungen endlich auch die gewünschten Ergebnisse zu erzielen; manchmal sind es nur Kleinigkeiten – der Profi ist der Meister im Detail.

Trainieren

Unterschied Training und Coaching. Die Aufgabe mit der Frequenz! Führung und Kommunikation. Brauchen wir NLP und VAKOG? Persönlichkeitsanalyse und was sagt sie uns? Ein Coachingmodell.

Aktivieren

Erfolg macht Spaß. Der richtige Zeitpunkt. Führungskraft oder Manager. Die Existenz immer im Fokus. Die Zielerreichungsstrategie. Der Managementkreislauf als System. Das Ding mit der Quote. Verbindlichkeit erzeugen und Umsetzungskraft entwickeln.

Multiplizieren

Darum lohnt es sich. Ausbildungsprozess im Systemvertrieb. Planung und Controlling. Kontakte, Verkauf und Empfehlungsmarketing. Human Resources Management. Das regelmäßige Gespräch als entscheidendes Führungsinstrument für Erfolg. Im Webinar werden die Inhalte modern interpretiert, sind schnell umsetzbar und führen zur sofortigen Produktivitätssteigerung.

Bei Interesse kannst du dich online auf meiner Seite unter „SYSTEM – Webinar by DK“ sofort anmelden. Tu es gleich, warte nicht auf andere ... Your Next Level **NLP** wartet auf Dich!

**Wer aufhört
besser zu
werden hat
aufgehört
gut zu sein!**

